

Toll Free Number: 16600102999

सहकारीमा ञ्चण सेवा विकास सम्बन्धी परामर्श कार्यक्रम

Date: 2083/07/13, Friday
Time: 11:00 AM



Meeting ID: 928 8907 7197
Passcode: ncbl



National राष्ट्रिय सहकारी बैंक लिमिटेड
Co-operative Bank Limited (NCBL)

नमस्कार



मनोज लामिछाने

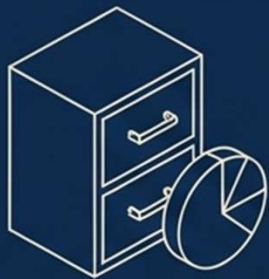
सहायक अधिकृत

राष्ट्रिय सहकारी बैंक लि.

सदस्य तथा तालिम विभाग

हाम्रो यथार्थ: एक आत्म-मूल्यांकन

परम्परागत अभ्यासबाट माथि उठ्ने समय आएको छ।



हाम्रो संस्थामा कतिवटा
ऋणका प्रकार छन्?



नयाँ ऋण सेवा थप
नगरेको कति वर्ष भयो?



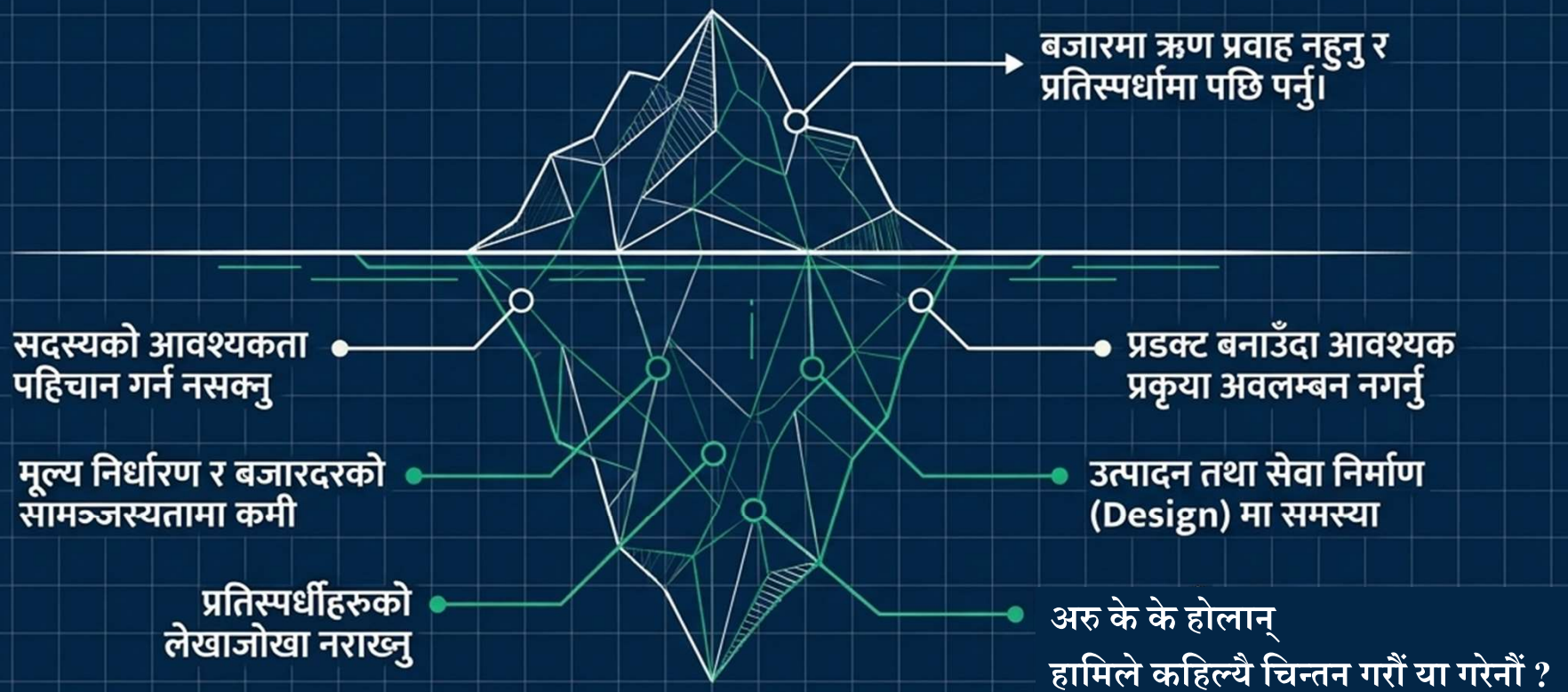
के हामीले सदस्यहरूको
वैज्ञानिक वर्गीकरण
गरेका छौं?



हाम्रा सदस्यहरूको आजको
वास्तविक समस्या र
आवश्यकता के हो?

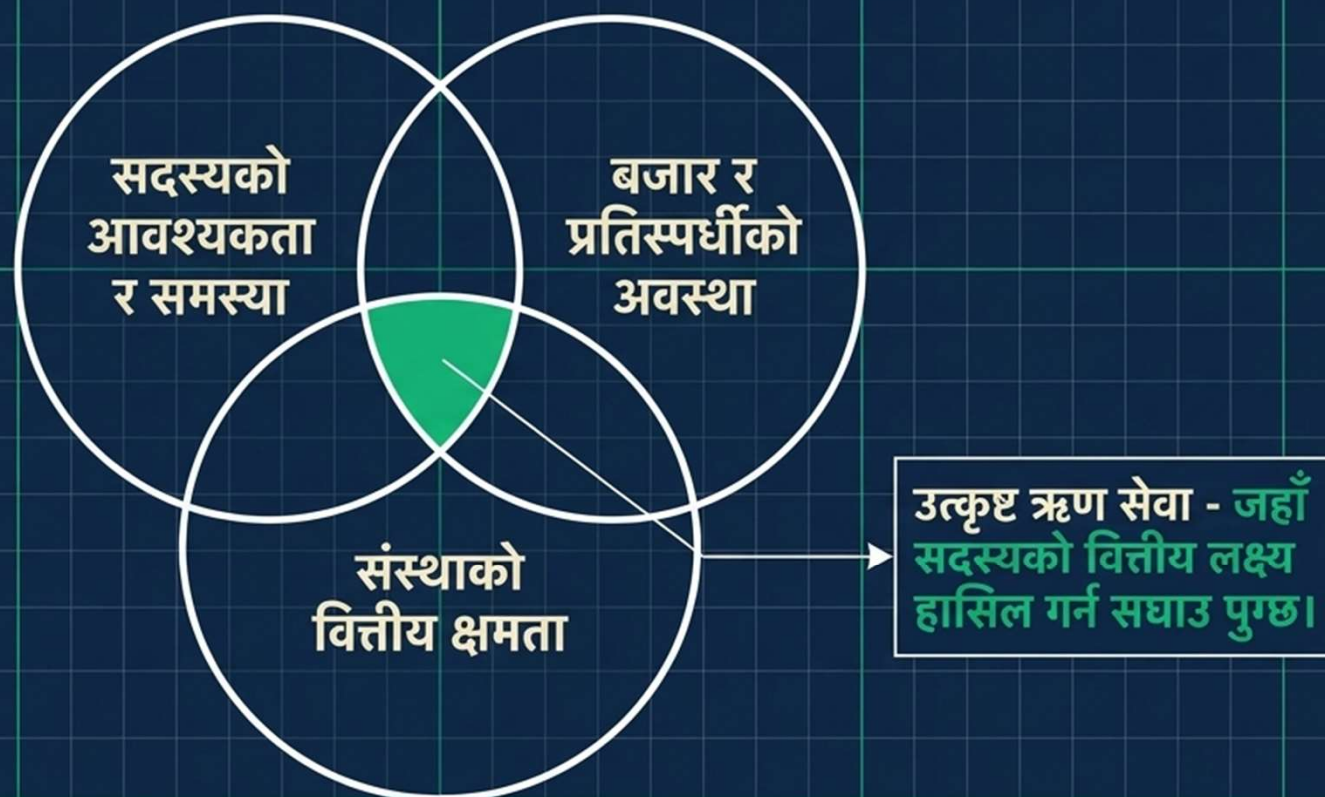
बजारका चुनौतीहरू र लुकेका समस्याहरू

बजारमा ऋण प्रवाह नहुनु केवल सतहको परिणाम मात्र हो।



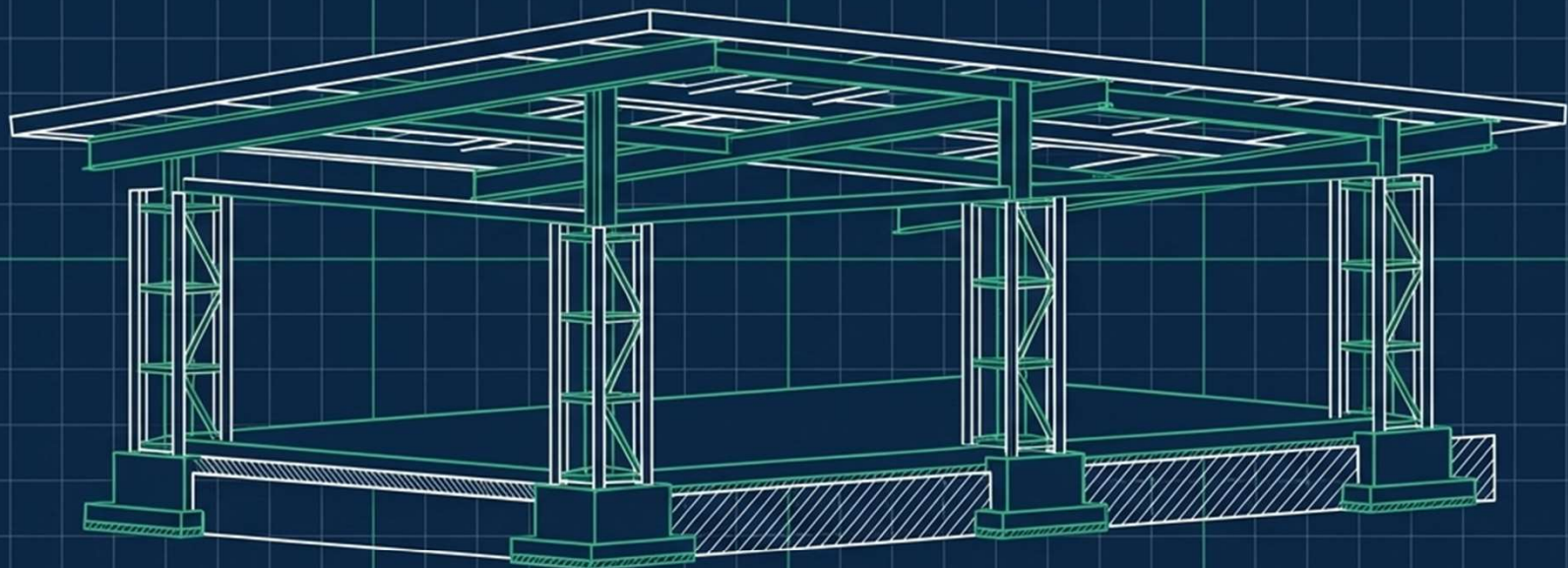
ऋण सेवा विकासको केन्द्रविन्दु: सदस्य-केन्द्रित दर्शन

समान आवश्यकता र आकांक्षा भएका सदस्यहरूको पहिचान नै सफलताको जग हो।



ऋण सेवा विकासका चार बलिया खम्बाहरू

कुनै पनि वित्तीय सेवा यी आधारभूत मापदण्डहरूमा उभिएको हुनुपर्छ।



पिलर १: कानुनी अनुपालन
सहकारी ऐन, मापदण्ड र
निर्देशनको पूर्ण पालना

पिलर २: वित्तीय स्थिरता
पूँजी र तरलताको
वैज्ञानिक व्यवस्थापन

पिलर ३: जोखिम व्यवस्थापन
धितो, बिमा, र जोखिम
न्यूनीकरण रणनीति

पिलर ४: सामाजिक हित
सदस्यको आर्थिक सशक्तिकरण
र रोजगारी सिर्जना

ऋण पोर्टफोलियो वर्गीकरण (Loan Portfolio Matrix)



उद्यम तथा व्यापार

- व्यापार ऋण
- कार्यशील पूँजी
- परियोजना वित्तीय ऋण
- लघुवित्त ऋण
- ग्रामीण उद्यम ऋण



सम्पत्ति तथा कृषि

- घर/जग्गा निर्माण ऋण
- सवारी साधन/भाडा खरिद
- कृषि ऋण
- मासु तथा दूध उत्पादन
- मौसमी ऋण

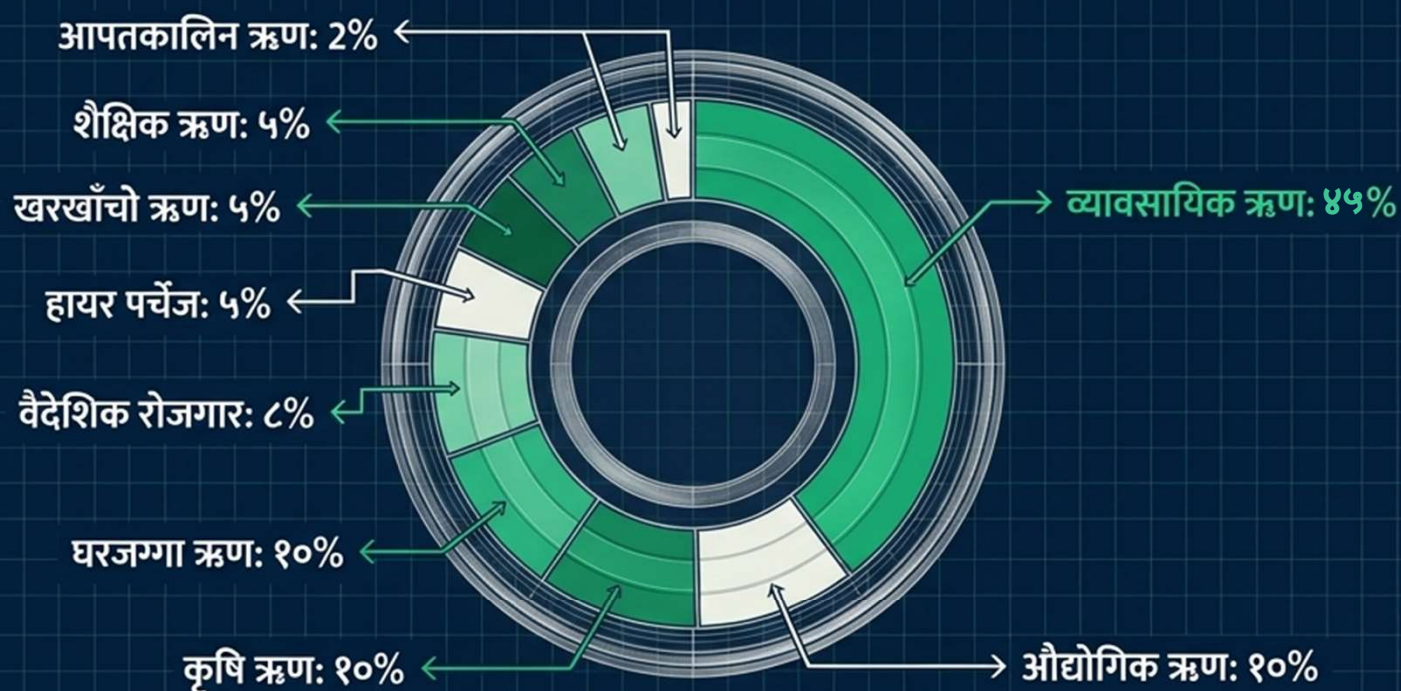


व्यक्तिगत तथा सामाजिक

- व्यक्तिगत ऋण
- शिक्षा ऋण
- विपन्नता निवारण ऋण
- विदेश रोजगार ऋण
- पर्यटन प्रवर्द्धन

लगानीको सन्तुलन: क्षेत्रअनुसार प्रतिशत निर्धारण

कुल ऋण लगानीको आधारमा सदस्यहरूको पेशा/व्यवसाय हेरी सीमा तोक्ने नमूना।



यो एक नमूना मात्र हो, संस्थामा आबद्ध सदस्यहरूको आधारमा यो निर्धारण गर्न सकिन्छ।

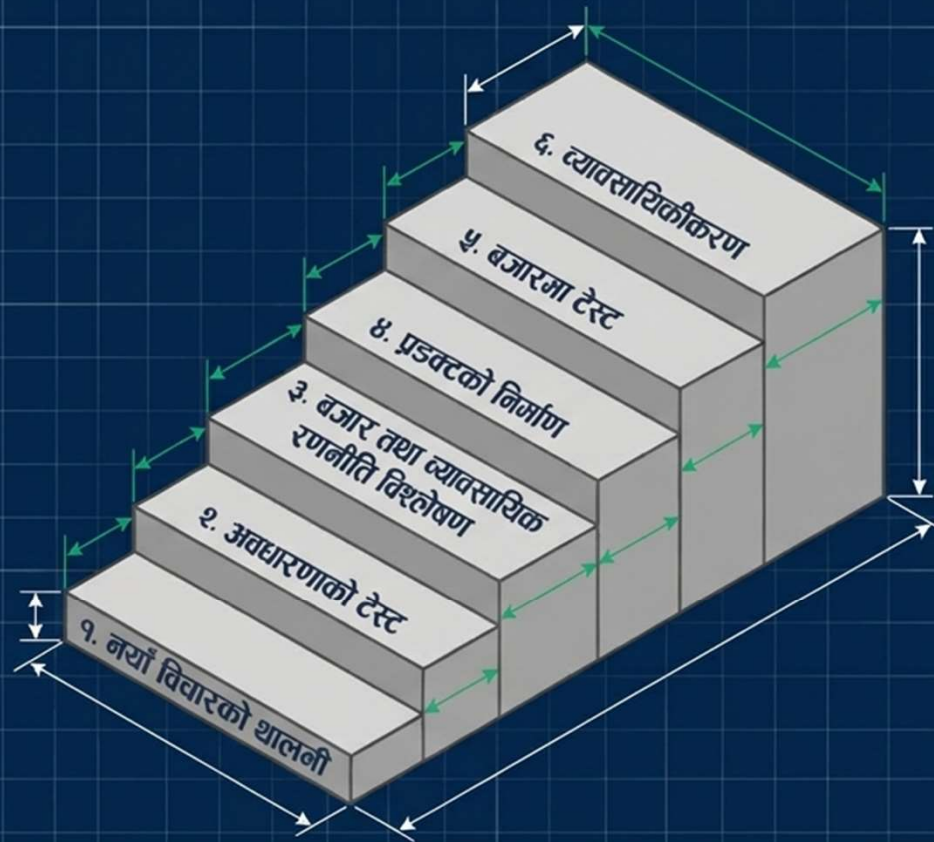
वस्तु तथा सेवाको जीवनचक्र (Product Life Cycle)

हरेक ऋण सेवाको एउटा उमेर हुन्छ; समयमै परिमार्जन नगरे सेवाको अवसान निश्चित छ।



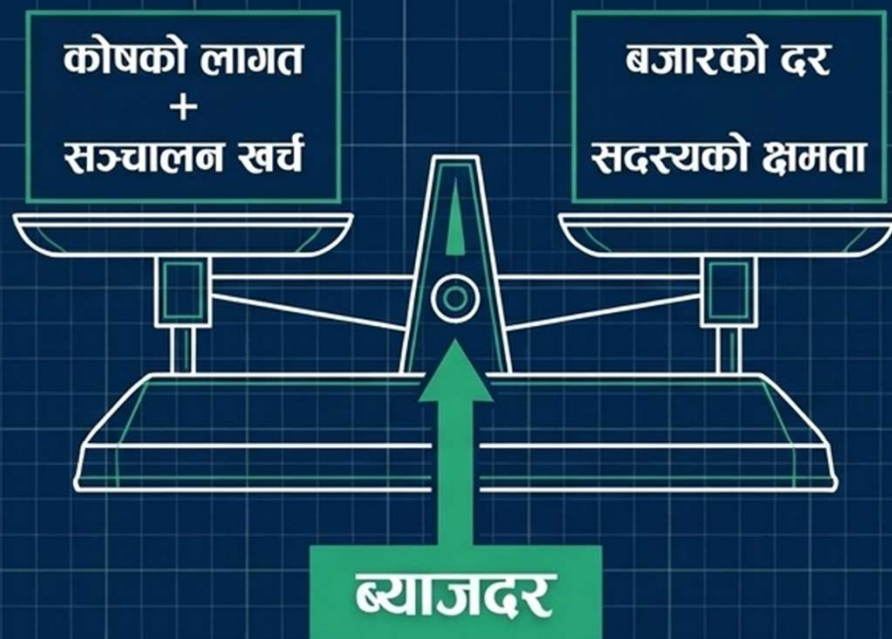
सेवा निर्माणको ६-चरण वैज्ञानिक प्रकृया

एउटा विचारलाई सफल र सुरक्षित ऋण सेवामा परिणत गर्ने ब्लुप्रिन्ट।



ब्याजदर र सीमा निर्धारणको विज्ञान

ब्याजदर र ऋणको सीमा हावाको भरमा होइन, तथ्यको आधारमा तोकिन्छ ।



सीमा र किस्ता (दैनिक, साप्ताहिक, मासिक)



ऋण सेवा निर्माणको आधारभूत ढाँचा (Product Canvas - Part 1)

उत्पादनको स्पष्ट पहिचान र लक्षित वर्गको खाका।

१. ऋण सेवाको नाम

उद्देश्य र व्यवसायसँग सम्बन्धित (जस्तै: गाईपालन ऋण)

२. उद्देश्य

ऋण लगानी गर्नुको स्पष्ट कारण

३. लक्षित समूह

महिला उद्यमी, बेरोजगार युवा, साना व्यवसायी

४. ऋण लिने योग्यता

- सहकारी ऐनको पालना
- सेयर सदस्य
- ३ महिना पुरानो सदस्यता
- नियमित मासिक बचत भएको

ऋण सेवा निर्माणको आधारभूत ढाँचा (Product Canvas - Part 2)

प्राविधिक मापदण्ड, सुरक्षण र सर्तहरू।

५. सुरक्षण (Collateral)

जग्गा, घरजग्गा, बचत धितो, वा समूह जमानी

६. समयअवधि र ग्रेस अवधि

संस्थाको स्रोत र सदस्यको आय क्षमताको आधारमा तोकिने

७. आवश्यक कागजात

नागरिकता, सेयर प्रमाणपत्र, व्यवसाय दर्ता आदि

८. जरिवाना र छुट व्यवस्था

हर्जाना नियम, पारदर्शी असुली सर्तहरू

केस स्टडी: व्यवसाय पुनरुत्थान ऋण

वैज्ञानिक प्रकृत्याबाट निर्माण गरिएको एक नमुना सदस्य-केन्द्रित सेवा।

व्यवसाय पुनरुत्थान ऋण

उद्देश्य:

आर्थिक मन्दीबाट प्रभावित साना/मझौला उद्यमीलाई पुनः स्थापित गर्ने र संस्थाको तरलता व्यवस्थापन गर्ने।

लक्षित समूह:

घाटामा गएका कृषि, उत्पादन, र व्यापार व्यवसायी।

विशेषताहरू:

✓ बचतमा आधारित ऋण, कम कागजी प्रकृत्या, र संस्थाबाट नियमित अनुगमन तथा परामर्श।

फाइदा:

✓ व्यवसायीको आर्थिक सुधार, संस्थासँगको मजबुत सम्बन्ध, र रोजगारी सिर्जना।

सफलताका अनिवार्य सर्तहरू: कार्यान्वयन र व्यवस्थापन

उत्कृष्ट डिजाइन मात्र पर्याप्त छैन, प्रभावकारी सञ्चालन आवश्यक छ।

पारदर्शी प्रकृया (Transparency)

आवेदन, स्वीकृति (समिति/उपसमितिबाट),
र असुली प्रक्रियामा पूर्ण स्पष्टता।

अनुगमन र मूल्याङ्कन (Monitoring)

त्रैमासिक प्रगति रिपोर्ट, ऋणको
सदुपयोगिता निरीक्षण, र व्यवसाय
सहजीकरण।



प्रचारप्रसार र सूचना (Marketing)

सदस्यहरूका लागि शिक्षा, तालिम,
र उत्प्रेरणामूलक नारासहितको
सूचना सामग्री प्रवर्द्धन।

निष्कर्ष: बलियो जग, दिगो भविष्य

सदस्यको प्रगति नै सहकारीको यथार्थ प्रगति हो।



आजको बदलिँदो बजारमा परम्परागत ऋण लगानी पर्याप्त छैन। सदस्यलाई केन्द्रमा राखेर, वैज्ञानिक तथ्य र वित्तीय अनुशासनमा आधारित ऋण सेवाको विकास गर्नु नै अबको एकमात्र विकल्प हो।

अब तपाईंको पालो: डिजाइन सुरु गरौं



तपाईंको समुदायमा अहिले कुन ऋण सेवाको सबैभन्दा बढी आवश्यकता छ?

?

“ऋण दिने मात्र होइन, सदस्यको जीवन बदल्ने सेवा निर्माण गरौं।”

..... सहकारी संस्था लि.

.....

ऋण सेवा (Loan Product)

ऋणको शीर्षक:

- ऋण लिने योग्यता:
- लक्षित सदस्य:
- ऋणको उद्देश्य:
- ऋणको सीमा: अधिकतम रु.
- समय अवधि: अधिकतम महिना / वर्ष
- ग्रेस समय अवधि: महिना (जसमा व्याज मात्र तिर्नुपर्ने)]

- ऋणको सुरक्षा:
- धितो मूल्यांकन शुल्क: वा न्यूनतम रु.
- असुलीको सर्त:
- आवश्यक कागजातहरू :

१.....

२.....

३.....

४.....

५.....

६.....

७.....

८.....

९.....

१०.....

११.....

१२.....

१३.....

१४.....

१५.....

१६.....

- सिफारिस गर्ने तह:
- स्वीकृत गर्ने निकाय:
- जमानी:
- साक्षी:
- व्याजदर:व्यवस्थापन शुल्क:
- न्यूनतम सेयर:
- ऋण लगानीमा बन्देज:
- छुट सम्बन्धी व्यवस्था:
- अन्य सुविधाहरू:
- हर्जना सम्बन्धी व्यवस्था:
- अन्य व्यवस्था

.....

खुला

छलाफ



धन्यवाद !

Cooperative Build a Better World #EnergizedToServe #NCBL



फेरी भेटौंला !

९८६०९२२७१६

Cooperative Build a Better World #EnergizedToServe #NCBL